|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| [**Procedimenti**](../PROCEDIMENTI.docx) | **Liquidazioni, Saldi e Promozioni** | [**Contatti**](../../CONTATTI/CONTATTI_LC.docx) |
| **Definizione**  **Le vendite straordinarie** sono quelle nelle quali l’esercente dettagliante offre condizioni favorevoli, reali ed effettive d’acquisto dei prodotti, mediante vendite di liquidazione, di saldi di fine stagione, promozionali e di sottocosto.  Nel termine “esercente dettagliante” non rientrano gli artigiani e gli industriali che vendono i propri prodotti sul luogo di produzione.  Con il termine “reali ed effettive” si intende che l’esercente dettagliante ha l’obbligo di dimostrare la realtà e veridicità degli sconti o ribassi praticati e di ogni dichiarazione resa nella pubblicità.  I riferimenti legislativi per le vendite straordinarie di liquidazione, saldi di fine stagione e vendite promozionali, e vendita sottocosto sono contenuti nella **Parte 2^ del TUR.**  **Occorre essere titolari di esercizi di vendita al dettaglio in sede fissa o su aree pubbliche.**  [**Riferimento**](../2%20Settore%20Commercio%20fisso/CF32%20Liquidazione,%20Saldi%20e%20Promozioni.docx)  [**Normativa di riferimento**](file:///C:\S.STEFANO%20TICINO\5%20Procedimenti\Definizioni\Riferimenti%20normativi%20e%20di%20controllo.docx)**:** [**TUR parte 2^**](../../TUR/Parte%202%5e.pdf) - Commercio in sede fissa.  **Note:** | | |